

La lettre VERGNET HYDRO



6 rue Lavoisier - 45140 Ingré - France
Tél. : +33 (0)2 38 22 75 10 - Fax : +33 (0)2 38 22 75 22
www.vergnet.fr



Dans ce numéro :

- Focus sur la Guinée P2
- RWSN P3
- Forum mondial de l'Eau à Marseille en 2012
- Pacte mondial
- R&D
- Sud Soudan P4
- Organisation Régionale
- Haïti
- Nouveaux collaborateurs
- Nouveau partenaire



imprimé sur papier
issu de forêts gérées
durablement

Edito

AVEC L'EQUIPE DE FRANCE DE L'EXPORT

L'international représente une manne commerciale que malheureusement les entreprises françaises n'arrivent pas toujours à capter.

Les chiffres du commerce extérieur affichent un déficit chronique et croissant depuis le début des années 2000, avec un record atteint en avril 2011. Même s'il est vrai que cette situation s'explique en partie par un euro relativement fort et par l'augmentation des importations, notamment énergétiques, force est de constater que l'accroissement de nos exportations reste très timide.

Il ne m'appartient pas de dire si ce manque d'efficacité commerciale est dû aux entreprises, trop timides et trop frileuses à l'international, ou au Gouvernement, qui n'a pas mis en place suffisamment de moyens pour inciter le plus grand nombre à exporter. Certainement un peu des deux.

Néanmoins, les choses sont en train de changer. Sous l'impulsion en 2009 de Anne-Marie Idrac, alors Secrétaire d'Etat au Commerce extérieur, des PME se sont mobilisées en mutualisant leurs forces commerciales et techniques au sein d'un Groupement d'Intérêt Economique, le GIE ACCESS (Alsacian Consortium for Crisis and Emergency Situations). Cette initiative est fortement appuyée par la Région Alsace à travers d'une part, des subventions, et d'autre part, son bras armé opérationnel à l'export, Alsace International. Le MEDEF est également un soutien actif de la démarche.

Le GIE avait pour vocation première de capter les marchés des Nations Unies liés aux forces de maintien de la paix dans le monde. En effet, ils représentent à eux seuls un formidable potentiel

à l'export pour nos entreprises, tant par les volumes d'achats concernés que par la possibilité qu'ils offrent d'occuper, dans des pays en sortie de crise, la position du first mover.

La mobilisation des PME étant nécessaire mais pas suffisante, l'originalité et l'efficacité de l'action de l'Etat résident dans l'appui apporté à une initiative originale, GLOBAL X, rassemblant, aux côtés des PME du GIE ACCESS, les 3 grands Groupes français que sont THALES, GEODIS, et SODEXO, avec l'appui du MEDEF International.

Les grands groupes ont eux aussi décidé de regrouper leurs forces pour répondre efficacement aux appels d'offres lancés par l'ONU et à l'évolution du soutien aux opérations de maintien de la paix. Par souci de simplification, les Nations Unies mettent en effet en œuvre une réforme profonde des procédures de soutien de ces opérations. Connu sous le nom de Global Field Support Strategy, ce programme quinquennal vise à améliorer le soutien logistique apporté aux Casques bleus, en particulier en exécutant des projets plus intégrés.

Ce changement de cap oblige ainsi chaque soumissionnaire à répondre à un ensemble d'exigences pointues en termes de coût, de qualité, d'efficacité, de délais de livraison, de modularisation et d'interopérabilité des équipements fournis. En témoignent par exemple les documents d'appels d'offres visant la construction des camps des Casques bleus, qui exigent d'offrir tous les éléments nécessaires au bon fonctionnement d'une telle implantation en zone reculée et/ou dangereuse : sécurité, logement, eau, énergie, nourriture, communication, etc. Une entreprise seule ne peut y parvenir, mais ensemble, les partenaires de GLOBAL X dont le GIE ont cette capacité.

Afin de travailler à des offres innovantes sur ces différents segments, le GIE s'est structuré en 6 pôles sectoriels : Construction, Logistique et Première Urgence, Environnement, IT et Communication, Médical, Education et Social. Des offres conjointes émergent, comme en témoigne la définition d'un concept d'« Ecole clef-en main ».

Ce développement illustre par ailleurs le souci de diversification du GIE : sous l'impulsion de plusieurs de ses membres, son objectif s'est aujourd'hui élargi à l'ensemble des agences des Nations Unies et aux projets de développement des autres bailleurs de fonds internationaux.

Dans le paysage de ces grandes agences internationales, une ville apparaît incontournable : New York. GLOBAL X, qui y a ouvert un bureau début 2011, y hébergera à partir de novembre 2011 un Volontaire international en Entreprise (VIE) focalisé sur les centres d'intérêt du GIE. Ceci permettra à l'ensemble des membres d'être représenté au quotidien au « cœur du réacteur ».

Avec le GIE ACCESS et GLOBAL X, une véritable collaboration Grands Groupes – PME est ainsi en train de naître. Avec plus d'un demi-million de salariés actifs dans plus de 120 pays, cette initiative sans équivalent représente une force de frappe industrielle, technique et financière considérable. La structuration du GIE a été longue, celle de l'articulation avec GLOBAL X également. Nous devons apprendre à nous connaître pour véritablement prendre le réflexe de travailler ensemble. Les bases sont désormais posées pour que nous, représentants de PME, puissions travailler en bonne intelligence, à la fois entre nous et avec les grands Groupes, pour que les atouts de nos entreprises (flexibilité, réactivité, innovation) soient mis en valeur, pour que l'offre que nous proposons réponde aux besoins de nos prescripteurs.

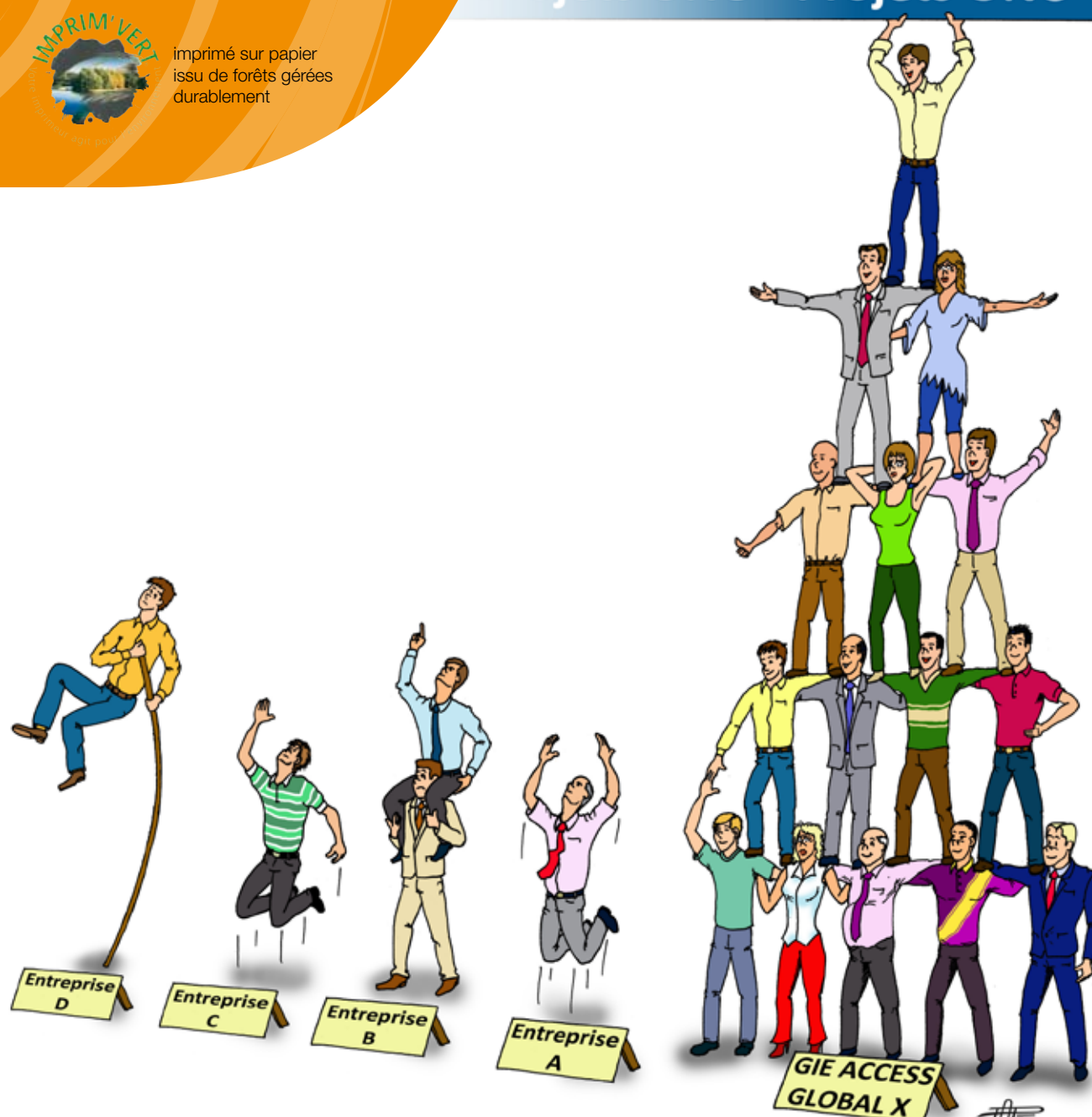
Nous avons tous envie de construire une relation durable avec les Grands Groupes, d'échanger, de gagner des marchés à l'export. Nous sommes là pour cela.

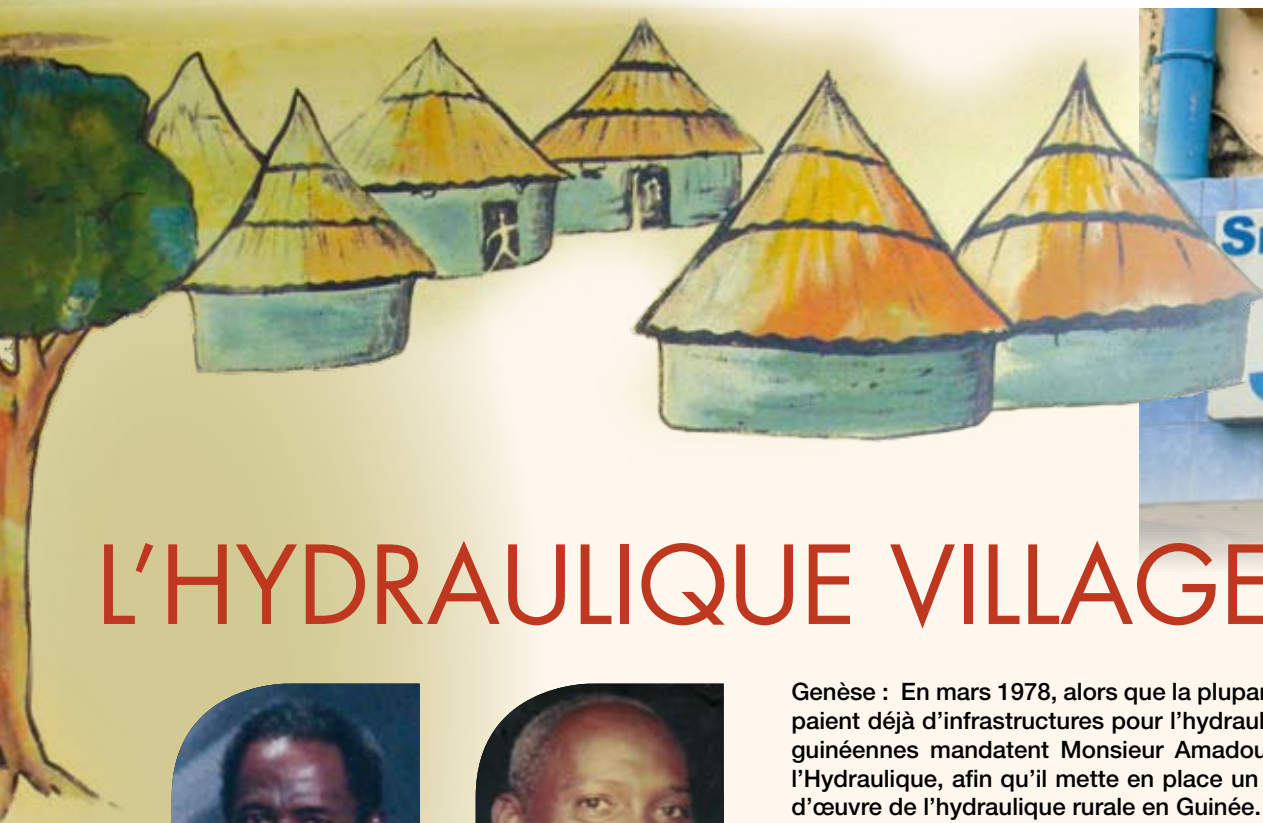
L'aventure du GIE et de GLOBAL X s'avère extrêmement motivante et porteuse d'avenir pour tous ceux qui y participent. VERGNET HYDRO est heureuse et fière d'en être.

Thierry BARBOTTE

Président du GIE ACCESS en 2011
Directeur général de VERGNET HYDRO
Pour plus d'informations sur le GIE ACCESS :
www.gieaccess.eu

Projets ONU - Projets ONU





L'HYDRAULIQUE VILLAGEOISE EN GUINÉE CONAKRY



Amadou DIALLO :
1979 - 1994



Ibrahima CAMARA :
1994-1998



Hadja Fatoumata Binta DIALLO :
1998-2005



Ibrahima Sorel SANKHON :
2005-2011



Alpha Ibrahima NABE,
Directeur général actuel

Genèse : En mars 1978, alors que la plupart des pays entourant la Guinée s'équipaient déjà d'infrastructures pour l'hydraulique rurale et villageoise, les autorités guinéennes mandatent Monsieur Amadou Diallo, Directeur Général Adjoint de l'Hydraulique, afin qu'il mette en place un service national chargé de la maîtrise d'œuvre de l'hydraulique rurale en Guinée.

Le projet Brigades de puits créé à cette occasion sera transformé en Service National d'Aménagement des Points d'Eau (SNAPE) deux ans plus tard, en Janvier 1980.

Dans le cadre de l'élaboration d'une politique nationale pour la desserte en eau potable du secteur rural, Monsieur DIALLO effectuera des voyages d'études dans la sous-région, afin d'examiner le type et le fonctionnement du matériel d'exhaure mis en place en milieu villageois, l'objectif étant alors de trouver des pompes à motricité humaine répondant à deux critères principaux :

- Fiabilité
- Faible coût d'entretien

C'est lors d'une mission en Côte d'Ivoire et au Togo (en 1981) qu'il remarquera les hydropompes VERGNET. La pompe Kardina installée à titre d'essai à Sassé (Labé) depuis 1979 par son fabricant Pumpen-boese avait déjà donné une entière satisfaction.

L'examen de l'organisation de la maintenance des pompes des pays visités l'amène également à constater que la multiplication des types de pompes conduit à de nombreux dysfonctionnements : les fournisseurs de pompes et de pièces se retrouvent avec des parcs faibles, dispersés géographiquement et les artisans-réparateurs ne sont pas toujours formés sur tous les types de pompe ; au final, les usagers ne disposent pas d'un service fiable et bon marché.

Ce sont ces constats qui vont poser les deux principes de base de la politique de maintenance du SNAPE :

- Choix de 2 types de pompes pour l'ensemble du territoire.
- Concentration géographique de l'implantation des pompes.

Cette politique se distingue de celles mises en place dans la sous région, et c'est ainsi qu'il est décidé que les pompes Kardina seraient implantées en Haute Guinée et Guinée Forestière, et les pompes VERGNET en Basse et Moyenne Guinée. La compétition lors des appels d'offres se reportant alors entre foreurs qui doivent, selon la localisation des projets, fournir des prix pour des forages équipés de la bonne pompe.

Parfois critiquée, cette politique a été défendue avec ténacité par tous les Directeurs Généraux qui se sont succédé à la tête du SNAPE :
Monsieur Amadou DIALLO :
1979 - 1994
Monsieur Ibrahima CAMARA :
1994-1998
Madame Hadja Fatoumata Binta DIALLO :
1998-2005



Monsieur Ibrahima Sorel SANKHON :
2005-2011

Et Monsieur Alpha Ibrahima NABE :
Depuis 2011

Résultats : le maintien de cette politique a permis de garantir des volumes d'affaires suffisants pour assurer le bon fonctionnement de la maintenance grâce à la concentration des parcs facilitant l'implication des fournisseurs, distributeurs, installateurs et artisans-réparateurs.

Au final, les utilisateurs des pompes se retrouvent dotés d'équipements répondant aux critères initiaux : des pompes qui fonctionnent et dont ils peuvent assurer les coûts de maintenance ! Une étude conduite par le SNAPE en 2007 menée sur un parc de 1007 pompes dans le Fouta Djallon (zone VERGNET) indique que le taux de fonctionnement des pompes est de 91%, sachant que 60% des pompes ont plus de 10 ans et 20% des pompes ont plus de 16 ans.

A titre anecdotique, on peut souligner qu'en Guinée il n'est pas rare de trouver des pompes qui fonctionnent depuis plus d'un quart de siècle. Les coûts de fonctionnement des pompes restent en moyenne inférieurs à 20 euros/an.

Le succès de la pompe VERGNET en Guinée est tel qu'on déplore malheureusement aujourd'hui des vols de pompes dans les villages et l'existence de circuits parallèles de revente de pompes d'occasion.

En conclusion :

Le SNAPE a mis en place, et défendu pendant des années, une politique originale, forte et efficace démontrant que l'hydraulique villageoise peut être une solution pérenne d'approvisionnement en eau potable en secteur rural sous certaines conditions, ceci malgré des contraintes parfois fortes telles que la fluctuation du franc guinéen. VERGNET HYDRO est fière d'être associée à cette aventure qui dure depuis plus de 30 ans au côté du SNAPE et des principaux bailleurs qui ont financé certains projets phares : Agence Française de Développement, Banque Islamique de Développement, Union Européenne, Kreditanstalt für Wiederaufbau, Fonds Japonais, Unicef, Banque Africaine de Développement ...



DEVELOPPEMENT DURABLE

VERGNET HYDRO, qui fait du développement durable le moteur de son activité, œuvre pour le respect de l'homme et de l'environnement.

Notre société s'est toujours préoccupée de l'environnement et a adhéré au Pacte mondial en janvier 2010.

Adhérer au Pacte mondial a pour objectif d'améliorer notre fonctionnement quotidien et notre stratégie en intégrant les dix principes universels d'ordre social et environnemental du Pacte mondial.

De là, chaque année à la date d'adhésion, nous mettons en ligne notre « Communication On Progress » (COP) sur le site du Pacte mondial. Elle est également consultable sur notre site internet. Cette année, nous présenterons notre deuxième COP.



L'EQUIPE VERGNET HYDRO PARTICIPERA TOUTE LA SEMAINE AU 6^{ÈME} FORUM MONDIAL DE L'EAU A MARSEILLE 2012



VOICI LA DERNIÈRE ARRIVÉE :

Emeline TALIN, ingénieur diplômée en ressources en eau et aménagements de l'Ecole Nationale Supérieure d'Hydraulique et de Mécanique de Grenoble, a rejoint l'équipe commerciale de Vergnet Hydro en novembre 2011. Après une année passée à Bamako au sein de l'IRD lors de ses études, Emeline TALIN a complété son expérience du Mali en tant que VIE auprès de notre agent, la société Sinergie.

Kampala, Uganda
29th November 2011
1st December 2011



VERGNET HYDRO A PARTICIPÉ À CE FORUM ET UNE SESSION A PERMIS D'Y PRÉSENTER SON EXPÉRIENCE SUR LES FACTEURS DE PÉRENNITÉ DES ÉQUIPEMENTS D'HYDRAULIQUE RURALE.

NOUVELLE ACCÉLÉRATION DE LA R&D CHEZ VERGNET HYDRO !

Onduleur Universel de Pompage (UPI)



Electro-chloration solaire

Connue principalement pour ses pompes à motricité humaine, VERGNET HYDRO se positionne, aujourd'hui, de manière volontariste, sur le marché de la construction des réseaux AEP, marché lié aussi à la fourniture d'énergie. Sans énergie, pas de réseau ! Or, faute d'avoir un partenaire privilégié, VERGNET HYDRO, peu spécialisée dans la production d'électricité, répondait jusqu'à ces dernières années aux sollicitations des donneurs d'ordres sur des bases classiques, guère originales, fondées sur des solutions conventionnelles. Persuadée que ce secteur est source d'innovations, VERGNET HYDRO se devait de se rapprocher d'un spécialiste de l'énergie et, qui plus est, d'un spécialiste des énergies renouvelables, en particulier le soleil, source inépuisable et universelle.

Dans la droite ligne de sa stratégie qui vise à offrir des solutions pour l'approvisionnement en eau potable de plus en plus adaptées aux besoins des populations isolées, hors réseaux énergétiques classiques, VERGNET HYDRO complète désormais ses activités de R&D, avec celles de PHOTALIA, sa consœur, filiale de VERGNET SA, spécialisée dans le domaine des équipements solaires. Ce rapprochement constitue le socle d'un pôle eau -solaire au sein du groupe VERGNET.

L'expérience de terrain et la connaissance pointue des besoins des populations, que VERGNET HYDRO a développées depuis plus de trente ans, et l'expertise de PHOTALIA dans le secteur photovoltaïque grâce à un personnel parfaitement rodé et chevronné à des contextes difficiles, justifient cette association pour les projets de R&D.

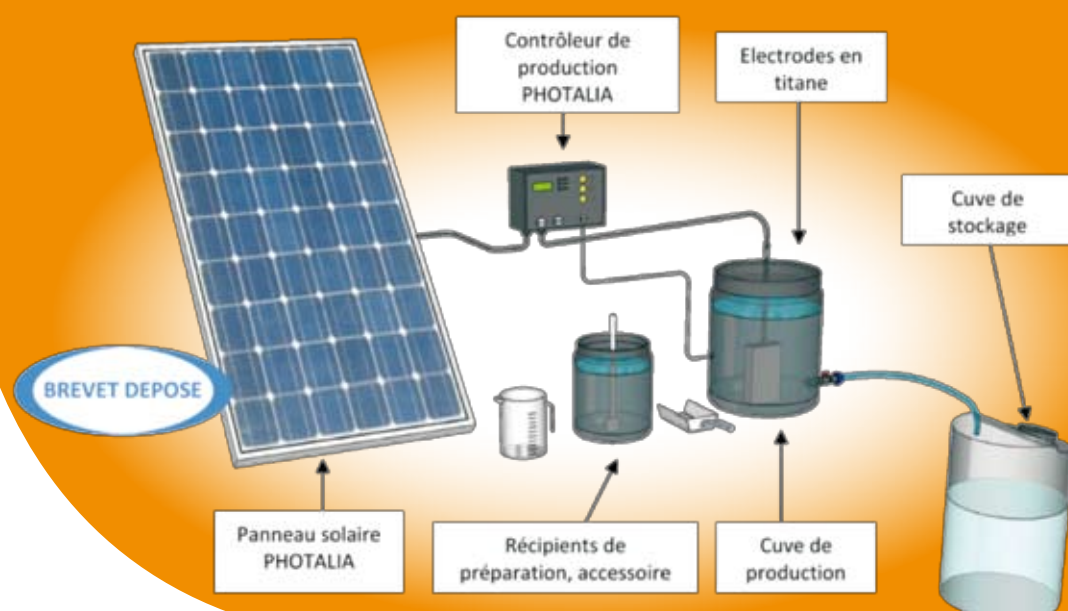
D'ores et déjà, VERGNET HYDRO et PHOTALIA ont remporté de beaux succès sur des projets d'adduction d'eau (Mali, Burkina Faso, Niger, Guinée) en proposant des solutions communes de pompage et de distribution d'eau répondant résolument aux capacités économiques des bénéficiaires et aux contraintes spécifiques caractérisant les régions concernées. Les logiciels de dimensionnement développés par PHOTALIA tiennent compte des données d'ensoleillement régionales et de fonctionnement des systèmes de puissance, permettant ainsi d'optimiser les générateurs solaires tout en garantissant la production journalière d'eau demandée.

Mais cette synergie dans les projets de R&D entre VERGNET HYDRO et PHO-

TALIA ne se limite pas à des actions de développement de produits software ou à une réflexion sur des solutions de meilleure maîtrise de l'exploitation d'un réseau AEP ou d'un réseau électrique en zone rurale. L'observation des besoins, l'analyse, l'expérience du terrain nous conduisent à concevoir/développer des produits qui s'adaptent parfaitement à la capacité technologique et aux problématiques des populations loin des grands centres urbains. Pour le traitement de l'eau, des équipements comme le kit d'électro-chloration au fil du soleil sont mis au point pour produire une solution chlorée désinfectante à partir d'eau et de sel, grâce à l'énergie photovoltaïque et sans nécessité de stockage batterie. L'automatisation du dispositif facilite son utilisation et permet la gestion spécifique du fonctionnement de l'électrolyse au fil du soleil. Le développement d'un nouvel onduleur hybride particulièrement adaptable et autorisant la connexion tant de panneaux solaires que d'un groupe électrogène en appoint, permettra d'augmenter considérablement, sur les plans technique et économique, le champ d'application des stations de pompage solaires.

La mise en commun des équipes de techniciens et d'ingénieurs dont l'expertise est très complémentaire est une force tant pour VERGNET HYDRO que pour PHOTALIA : elle stimule la recherche et l'innovation. Elle permet surtout de disposer d'une organisation parfaitement à l'écoute des besoins de leurs clients potentiels.

Site internet de Photalia : www.photalia.fr



LA RÉPUBLIQUE DU SUD SOUDAN DEVIENT LE 54^{ÈME} MEMBRE DE L'UNION AFRICAINE ET LE 193^{ÈME} MEMBRE DE L'ASSEMBLÉE GÉNÉRALE DE L'ONU



Le Sud Soudan a formellement proclamé, samedi 9 juillet 2011, son indépendance lors d'une cérémonie officielle à Juba, la capitale, en présence de dirigeants étrangers et de dizaines de milliers d'habitants en liesse.

Durant la période de transition précédant l'indépendance, VERGNET HYDRO a signé un marché avec le GOSS (Government Of South Sudan) pour la fourniture et la pose de 20 pompes à motricité humaine. Ce marché verra la mise en place de pompes dans huit des dix états fédérés de la jeune république.

A Juba, quelques pompes sont installées et restent opérationnelles bien que le réseau de la ville soit nouvellement fonctionnel dans ces quartiers.

L'ICRC (la Croix Rouge Internationale) a mis en place 6 pompes Hydro India et l'ONG PACT a acquis 6 pompes Hydro India et 4 HPV 100 pour un programme de réhabilitation de forages accompagné d'une formation pour une dizaine d'artisans réparateurs.

Nous souhaitons que ces marchés constituent la base d'une collaboration intense et durable avec ce nouveau pays.



DEVELOPPEMENT DES MARCHES LOCAUX EN AFRIQUE DE L'OUEST

VERGNET HYDRO DONNE UNE NOUVELLE DIMENSION A SA STRATEGIE SOUS REGIONALE

Depuis toujours, nous avons cherché à développer nos relations avec le secteur privé local en Afrique et à en faire un véritable atout. Pour renforcer encore cette démarche, Vergnet Hydro a décidé de mettre en place une politique commerciale sous-régionale ambitieuse visant à accompagner ses partenaires et filiales pour les aider à se positionner davantage sur les marchés locaux du secteur de l'hydraulique rurale.

C'est Frédéric Aresté Lamendour, basé à Ouagadougou depuis début 2011, Directeur général adjoint de FASO HYDRO, qui assure la mise en œuvre de cette politique, en tant que Responsable Régional d'Afrique de l'Ouest, en collaboration avec les Chargés d'Affaires et nos représentants régionaux.

Les premières missions réalisées avec l'appui de nos partenaires semblent confirmer l'intérêt d'un point focal sous-régional et nous permettent de faire les premiers constats encourageants suivants :

- Un nombre non négligeable d'appels d'offres est lancé par des collectivités locales et notamment des communes. Ces projets de petites ou de moyennes tailles nécessitent souvent une nouvelle organisation, de nouveaux partenariats locaux que nous devons, si cela n'a pas déjà été fait, mettre en place avec nos représentants et filiales.

- A l'image des financements Facilité Eau de l'Union Européenne, l'augmentation constante depuis une dizaine d'années des fonds alloués aux ONGs, en font des acteurs incontournables du développement rural et en premier lieu des projets d'infrastructures hydrauliques. Nous devons donc être davantage présents à leurs côtés.

- Les organismes non gouvernementaux ont généralement un périmètre d'intervention sous-régional, avec autant de décideurs, d'interlocuteurs, d'expériences et de contextes différents qu'ils souhaitent valoriser pour l'avenir. Ils sont donc naturellement sensibles à une démarche sous-régionale basée sur un échange, une capitalisation des expériences et un renforcement des compétences locales.

- Au-delà des spécificités de chaque pays, auxquelles il convient de s'adapter, les problématiques de l'approvisionnement en eau potable sont souvent similaires et récurrentes. Il est donc important de pouvoir faire bénéficier aux uns des expériences des autres pays et réciproquement, d'où l'importance de l'animation d'un réseau de professionnels du secteur de l'eau potable en zone rurale.

- Ouagadougou, de par sa situation géographique centrale, est un lieu de rencontres privilégié sur la sous-région. Ainsi, du fait de notre présence locale, nous avons eu la chance d'être invités à participer à différentes réunions, notamment par Eau Vive, Global Water Initiative (GWI) et le Crepa. Il est important de promouvoir davantage ces opportunités de rencontres qui sont des espaces sous-régionaux privilégiés pour échanger sur nos expériences et nos savoir-faire respectifs, en vue de collaborations futures.

La forte présence Ouest Africaine historique de Vergnet Hydro, via ses partenaires locaux et ses filiales, mais également ses références, ses clients et ses innovations en font un acteur incontournable du secteur de l'hydraulique rurale sur la sous-région et au-delà, en Afrique. Il est essentiel de valoriser et de structurer davantage ce réseau, dans une logique gagnant-gagnant, afin d'être, plus encore à l'avenir, en mesure de relever ensemble le défi de l'accès à l'eau potable pour le plus grand nombre.

HAÏTI ET VERGNET HYDRO

Le 12 janvier 2010, quand Haïti a été frappé par un séisme sans précédent, le monde entier s'est ému de la situation dans lequel se retrouvait ce pays. L'aide internationale a très rapidement afflué afin, dans un premier temps, de tenter d'effacer les stigmates les plus lourds, puis d'aider le peuple haïtien à commencer la reconstruction. Malgré de nombreux efforts accomplis, il reste encore énormément à faire à ce jour.

Chez Vergnet Hydro, nous connaissons Haïti depuis longtemps. Bien que l'hydraulique rurale ait été assez largement délaissée ces dix dernières années, nous avons toujours un œil attentif sur la situation tant nous étions persuadés que notre expérience pourrait un jour servir.

Paradoxalement, le séisme a tout changé. En effet, parmi tous les problèmes qui se sont posés après cette catastrophe, l'accès à l'eau potable (de même que la problématique de l'assainissement) a été l'un des problèmes les plus aigus et urgents. Il a notamment fallu, à Port-au-Prince, mettre en place un ballet incessant de camions-citernes afin d'approvisionner les différents quartiers et les camps de sinistrés. L'épidémie de choléra qui a aussi frappé le pays (surtout en milieu rural) quelques mois plus tard a encore accentué l'urgence de traiter les problématiques liées à l'eau.

En ces circonstances dramatiques, la DINEPA

(Direction Nationale de l'Eau Potable et de l'Assainissement) a fait la preuve de son professionnalisme et de sa réactivité. Elle est maintenant dans une phase avancée de réflexion de la définition d'une politique, tant en matière d'hydraulique urbaine que rurale.

Plusieurs missions sur le terrain et échanges avec les services locaux concernés nous ont permis d'accompagner les acteurs de l'hydraulique et de les faire bénéficier de notre expérience.

Cela s'est traduit par une présence accrue sur le terrain, la fourniture d'une centaine de pompes, des séminaires de formations d'artisans-réparateurs et de techniciens villageois et la mise en place d'un stock de pièces détachées. Tout cela, nous le savons depuis longtemps, constitue la base d'une hydraulique rurale de qualité, fiable, pérenne et économique.

En 2012, nous poursuivrons cet engagement en accompagnant nos partenaires au plus près, notamment en mettant en place des magasins de pièces détachées délocalisés, à Gonaïves et aux Cayes par exemple.

Nous avons véritablement la volonté d'aider Haïti. Nous continuerons donc dans cette voie, confiants que cela contribuera à amener de l'eau potable pour longtemps aux populations de ce pays.

NOUVEAUX COLLABORATEURS



> **Aurélie DABOUT**, a acquis une expérience de 2 ans dans le domaine commercial, puis a souhaité se spécialiser dans la Logistique. Titulaire d'une licence professionnelle Logistique en alternance dans un grand groupe de cosmétiques, elle a ensuite intégré VERGNET HYDRO en février 2011 en qualité d'approvisionneuse au service « Achats ».



> **Marianne GUTTIEREZ** a occupé divers postes techniques & administratifs, avant de se spécialiser dans la logistique. Titulaire d'une licence professionnelle en Logistique & Transport, option Management depuis 2007, elle a débuté chez KATOEN NATIE & ND LOGISTICS, avant de quitter son sud natal début septembre pour venir nous rejoindre en qualité d'Assistante Logistique & Commerciale.



> **Mikael DUPUIS** avait rejoint Vergnet Hydro au Burkina Faso à la Direction de sa filiale Faso Hydro en mai 2007. Il est depuis début 2011 basé à Ingré en qualité de Chargé d'Affaires au sein de la dynamique équipe commerciale.

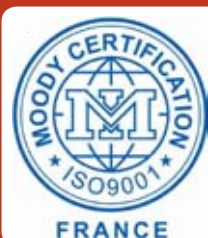


> **Thierry RACON** est ingénieur agronome expérimenté en développement rural pour la gestion et l'évaluation de projets européens. Il a également conduit des opérations d'aménagement en tant que maître d'ouvrage délégué dans les domaines de la production de foncier rural et urbain, la construction de collèges et de bâtiments universitaires. Passionné par l'Afrique, il a rejoint l'équipe commerciale en juin 2011 pour mettre sa grande expérience au service de l'hydraulique rurale.

Nouveau partenaire : SMART VIEW – M. Christian CHABRIAIS
TEL. + 221.77.300.74.93
CHRISCHABRIAIS@GMAIL.COM - SMART_VIEW@HOTMAIL.COM



6 rue Lavoisier - 45140 Ingré - France
Tél. : +33 (0)2 38 22 75 10 - Fax : +33 (0)2 38 22 75 22
www.vergnet.fr



L'ensemble des services conception, fabrication, distribution, installation et maintenance de systèmes hydrauliques de VERGNET HYDRO est certifié ISO 9001 version 2008